



Intitulé du poste : Technico-commercial H/F

Lieu : Vienne

Type de contrat : CDI

Secteur d'activité : Entreprise



MISSIONS PRINCIPALES :

- Analyser les demandes clients (collectivités, entreprises, maîtres d'oeuvre)
- Étudier la faisabilité technique des projets (implantation, contraintes terrain)
- Lire et exploiter des plans (DWG, PDF) pour proposer des solutions adaptées
- Concevoir des offres techniques (dimensionnement, choix produits, options)
- Réaliser les devis et chiffrages
- Participer à la réponse aux appels d'offres publics
- Assurer le suivi des projets jusqu'à la commande
- Collaborer étroitement avec les équipes techniques et production
- Optimiser les solutions proposées (coût, technique, délais)



CONDITIONS DU POSTE

- CDI
- 35h
- Fourchette de rémunération 30K à 33K€
- Prime de variable
- Poste évolutif



SAVOIR FAIRE

- Formation type BTS CCST ou BTS technique complété par une formation Licence Pro Technico-Commerciale.
- Première expérience ou alternance dans un environnement technique
- Bonne capacité d'analyse technique et lecture de plans
- Appétence pour les projets concrets et techniques
- Rigueur, organisation et sens du détail
- Aisance relationnelle et esprit d'équipe
- Maîtrise des outils bureautiques et idéalement CAO/DAO

Amely Journoud
06 37 14 97 41

Laurence Journoud
06 33 63 45 87



www.alj-partnerrh.com
contact@alj-partnerrh.com

Bâtiment Apollo B
30 Avenue Général Leclerc
38 200 - Vienne